TDB

株式会社帝国データバンク横浜支店

横浜市中区弁天通 4-51 TEL: 045-641-0380 https://www.tdb.co.ip

特別企画 : 神奈川県内の外食産業業績動向調査 (2022 年度)

上位 50 社の売上合計 4831 億円、 前年度比 17.6%増

~ 物価高から「減益」企業が急増 ~

はじめに

新型コロナウイルス感染症の拡大によって、大きな影響を受けた外食産業。コロナ禍3年目となった2022年度は、感染防止と経済活動の両立に向けた取り組みが進み、営業制限の解除やワクチン接種の促進等による人流の回復、価格改定による客単価の上昇もあり、売り上げは堅調に推移した。しかし、人手不足に悩まされる企業もみられたほか、原材料費やエネルギーコスト、物流費の上昇は多くの企業の収益に大きなダメージを与えた。

帝国データバンク横浜支店は、企業概要データベース「COSMOS2」(147 万社収録) や会社公表業績をもとに、2020 年度~2022 年度決算の年売上高が判明した、県内に本社を置く外食産業の売上上位 50 社を抽出。売上高や利益の推移などをまとめた。

調査結果(要旨)

- 1. 神奈川県内に本店を置く飲食店経営業者のうち、売上高上位 50 社について、2020 年度~2022 年度の売上高合計をみると、2022 年度は 4831 億 4200 万円となり、前年度 (2021 年度) と比 べて 723 億 6600 万円の増加 (17.6%増) となった。深刻な打撃を受けた過去 2 年度の反動、 規制緩和に伴う人流増加から売り上げの回復が鮮明となった。
- 2. 上位 50 社のうち、前年度との売り上げを比較すると、「増収」企業は 42 社で、前年度比で 23 社増加、「横ばい」は 7 社(前年度比 5 社減)。一方、利益(当期純利益)においては、「増益」企業は 23 社にとどまり、前年度から 13 社減少。「減益」企業が 17 社と前年度から約 3 倍に増加し、うち 15 社は「増収減益」であった。
- 3. 2022 年度の県内飲食店の売上高ランキングを見ると、トップは日本ケンタッキー・フライド・チキン (株) (横浜市西区)で、売上高は約930億300万円、前年度から2.4%の増加となった。2位は(株)快活フロンティア (横浜市都筑区)で、売上高は676億4400万円(前年度比18.5%増)。3位はコロワイドグループのカッパ・クリエイト(株)(横浜市西区)で、売上高は約563億6900万円(前年度比6.4%増)。売り上げ上位陣の顔触れは前年度から変わらず。

TDB

特別企画: 神奈川県内外食産業業績動向調査(2022年度)

1. 売上高推移

神奈川県内に本社を置く飲食店経営業者のうち、売上 高上位50社について、2020年度~2022年度の売上高合 計をみると、2022年度は4831億4200万円となり、前年 度(2021年度)と比べて723億6600万円増加(17.6% 増)した。2020年度および2021年度は新型コロナウイ ルス感染拡大による外出自粛や営業制限、インバウンド

■売上高推移(上位50社)

| 年度 | 売上高合計 前年原 (百万円) 伸び | |
|------|-----------------------|--------|
| 2020 | 408,928 | -21.2% |
| 2021 | 410,776 | 0.5% |
| 2022 | 483,142 | 17.6% |

需要の消失などで大きな打撃を受けた。2022年度は、過去2年の落ち込みの反動や規制緩和による人流の回復、メニュー価格の改定により各社とも堅調に推移したが、コロナ禍前およびコロナ初期段階の2019年度(5189億4100万円)には及ばなかった。

50 社の増減収をみると、2022 年度の「増収」企業は 42 社で、前年度比で 23 社増加、「横ばい」は 7 社 (前年度比 5 社減)、「減収」は 1 社 (18 社減) にとどまった。

年商規模別では、2022 年度は 100 億円以上の 8 社のうち 7 社が「増収」となり、100 億円未満の 42 社でも 35 社が「増収」となった。

■ 増減収社数(前年度比)

| | 増減 | | | |
|------|----|-----|----|--|
| 年度 | 増収 | 横ばい | 減収 | |
| 2020 | 4 | 3 | 43 | |
| 2021 | 19 | 12 | 19 | |
| 2022 | 42 | 7 | 1 | |

※「横ばい」は、増減率が前年比±3%未満

規模別

| ſ | | 100億円以上 | | | 100億円未満 | | | |
|---|------|---------|-----|----|---------|-----|----|--|
| | 年度 | 増収 | 横ばい | 減収 | 増収 | 横ばい | 減収 | |
| | 2020 | 1 | 0 | 5 | 3 | 3 | 38 | |
| | 2021 | 3 | 1 | 2 | 16 | 11 | 17 | |
| | 2022 | 7 | 1 | 0 | 35 | 6 | 1 | |

2. 利益推移

上位 50 社のうち、前年度との利益(当期純利益)を比較できる企業の増減益をみると、2022 年度は 41 社中「増益」企業が 23 社で、前年度から 13 社減少したのに対し、「減益」企業が 17 社と前年度から約3 倍に増加した。

年商規模別では、100億円以上の8社のうち6社が「減益」となり、100億円未満の33社でも、11社が「減益」となった。

背景として、仕入原価や人件費、物流費の増加が収益を圧迫しており、価格改定による転嫁が 間に合っていない、十分にできていないことが挙げられる。

[※]変則決算は、1年換算で比較

TDB

特別企画: 神奈川県内外食産業業績動向調査(2022年度)

■増減益社数(前年度比)

規模別

| | 増減 | | | | | |
|------|----|-----|----|--|--|--|
| 年度 | 増益 | 横ばい | 減益 | | | |
| 2020 | 7 | 0 | 35 | | | |
| 2021 | 36 | 0 | 6 | | | |
| 2022 | 23 | 1 | 17 | | | |

| | 100億円以上 | | | 100億円未満 | | | |
|------|---------|-----|----|---------|-----|----|--|
| 年度 | 増益 | 横ばい | 減益 | 増益 | 横ばい | 減益 | |
| 2020 | 2 | 0 | 4 | 5 | 0 | 31 | |
| 2021 | 6 | 0 | 0 | 30 | 0 | 6 | |
| 2022 | 2 | 0 | 6 | 21 | 1 | 11 | |

※上位50社のうち、前年度からの増減益判明分を集計(2020年度:42社、2021年度:42社、2022年度:41社)

3. 売上高ランキング

2022 年度の県内飲食店の売上高ランキングを見ると、トップは日本ケンタッキー・フライド・チキン(株)(横浜市西区)。売上高は約930億300万円で、2位以下を大きく引き離している。「おいしさ、しあわせ創造」を理念に掲げ、全国に直営・FCで1200弱の店舗を展開。主力商品の「オリジナルチキン」は登録飼育農場で飼育された国内産鶏のみを使用、また調理は独自の認定資格である「チキンスペシャリスト」の認定を受けた担当者が行っている。積極的な新規出店や戦略的改装、テイクアウト専門店やドライブスルー特化型など店舗形態の多様化を推進し、メニューの拡充も進めたことで、売上高は前年度比2.4%増となった。

2 位の(株) 快活フロンティア(横浜市都筑区) は、(株) AOKI ホールディングス傘下で、時代にあった空間を提供する複合カフェ「快活 CLUB」を主力事業として展開。直営での積極的な出店攻勢で成長し、設備品質や食事提供にも注力するほか、フィットネスジムやカラオケルームも運営している。行動制限の緩和などによる客数の増加、飲食メニューの充実などを背景に売上高は約 676 億 4400 万円となり、前年度比 18.5%増と大きく伸ばした。

3 位はコロワイドグループのカッパ・クリエイト (株) (横浜市西区)で、回転寿司チェーン「かっぱ寿司」を約 300 店舗運営。低価格回転寿司チェーンの先駆けとして高い知名度を有し、グループ各社と連携して生産性の向上に取り組むとともに、「一皿 100 円 (税込 110 円)」の商品ラインナップの拡充、来店客の店舗体験価値の向上に努めたことなどにより、売上高は約 563 億 6900万円 (前年度比 6.4%増)となった。

なお、3 位のカッパ・クリエイト(株)とともに、4 位の(株)レインズインターナショナル、5 位の(株)アトム、6 位の(株)大戸屋は、いずれも外食事業を総合展開する(株)コロワイドの傘下である。

^{※「}横ばい」は、増減率が前年比±3%未満

[※]変則決算は、1年換算で比較



特別企画: 神奈川県内外食産業業績動向調査(2022年度)

■2022年度売上高ランキング(売上高200億円以上)

| 順位 | 商号 | 所在地 | 決算月 | 売上高 (百万円) | 前年度比 売上高伸び率 | 前年度順位 |
|----|----------------------|--------|---------|--------------|----------------|-------|
| 1 | 日本ケンタッキー・フライド・チキン(株) | 横浜市西区 | 2023年3月 | 93,003 | 2.4% | 1 |
| 2 | (株)快活フロンティア | 横浜市都筑区 | 2023年3月 | 67,644 | 18.5% | 2 |
| 3 | カッパ・クリエイト(株) | 横浜市西区 | 2023年3月 | 56,369 | 6.4% | 3 |
| 4 | (株)レインズインターナショナル | 横浜市西区 | 2023年3月 | 54,643 | 62.4% | 4 |
| 5 | (株)アトム | 横浜市西区 | 2023年3月 | 35,239 | 13.4% | 5 |
| 6 | (株)大戸屋 | 横浜市西区 | 2023年3月 | 20,454 | 25.1% | 6 |

まとめ

2022 年度は、コロナ禍で続いた各種規制の緩和による人流回復を背景に、上位 50 社の売上高合計は前年度から 17.6%増となった。消費者の節約志向や選別志向の高まり、夜間の外食需要や企業の宴会需要の停滞などから 2019 年度には及ばなかったものの、約8割の企業で「増収」となるなど回復が鮮明となった。

一方、食材の仕入価格や光熱費、物流費、人件費を中心としたコストアップを背景に、「減益」となった企業も大きく増加した。コスト上昇分の提供価格への反映が十分に進んでいるとは言い難く、価格転嫁を推し進めることは客単価の上昇に繋がる反面、顧客離れを招きかねない。コロナ禍に続いて物価高にも見舞われ、当面の物価動向の不確実性も高い状況が続くなか、価格・価値訴求の重要性が一層高まっており、引き続き難しい舵取りを迫られる各社の営業戦略と今後の業績動向に注目したい。

【 内容に関する問い合わせ先 】

(株) 帝国データバンク 横浜支店 情報部 横井 大士

TEL 045-641-0380 FAX 045-641-2555 E-mail daishi.yokoi@mail.tdb.co.jp

当レポートの著作権は株式会社帝国データバンクに帰属します。

当レポートはプレスリリース用資料として作成しております。著作権法の範囲内でご利用いただき、私的利用 を超えた複製および転載を固く禁じます。