

1301 社が倒産リスクに直面 市場淘汰が進むも、 小規模事業者のリスク顕在化

半年間で『製造業』109 社、『建設業』27 社、
全体では 105 社で高リスク企業が増加

福井県・「倒産リスク」分析調査(2025 年上半期)



本件照会先

鷲崎 康弘(支店長)
帝国データバンク
福井支店
0776-24-1058(直通)
問合せ先:info.fukui@mail.tdb.co.jp

発表日

2025/08/22

当レポートの著作権は株式会社帝国データバンクに帰属します。
当レポートはプレスリリース用資料として作成しております。著作権法の範囲内でご利用いただき、私的利用を超えた複製および転載を固く禁じます。

SUMMARY

企業が 1 年以内に倒産する確率を 10 段階のグレードで表す指標「倒産予測値」(*)が算出可能な福井県内 1 万 4,442 社のうち、2025 年 6 月時点で高リスク企業(グレード 8~10)は全体の 9.0%にあたる 1,301 社となった。2024 年 12 月と比較すると 105 社増加した。業種別にみると半年前から高リスク企業が『製造業』が大幅増加、『建設業』も増加する一方、『小売業』や『運輸・通信業』は減少している。

2025 年上半期の福井県内の企業倒産は 30 件で 3 半期連続で増加するなど、高リスク企業の市場からの退場と、厳しい経営環境に対応できない企業のリスク顕在化が進んでいる。企業はコスト構造見直しや価格転嫁、IT 活用による生産性向上、人材投資などの取り組みや早期の事業再生支援や専門家活用が持続的な経営の鍵となる。

※倒産予測値とは

- ・倒産予測値とは今後1年以内に倒産する確率を個別企業ごとに算出したリスク指標
- ・現地現認の信用調査と、独自のネットワークによる変動情報などを集積した帝国データバンクが保有するビッグデータから、倒産に関係が深い要素だけに焦点を当て、独自の統計モデルにより算出
- ・個別企業ごとに予測したリスク指標を G1~G10 の 10 段階のグレードに設定しており、G1 が最も倒産リスクが低く、G10 が最もリスクが高いグレードとなっていてグレードが高いほど実際に倒産が発生している

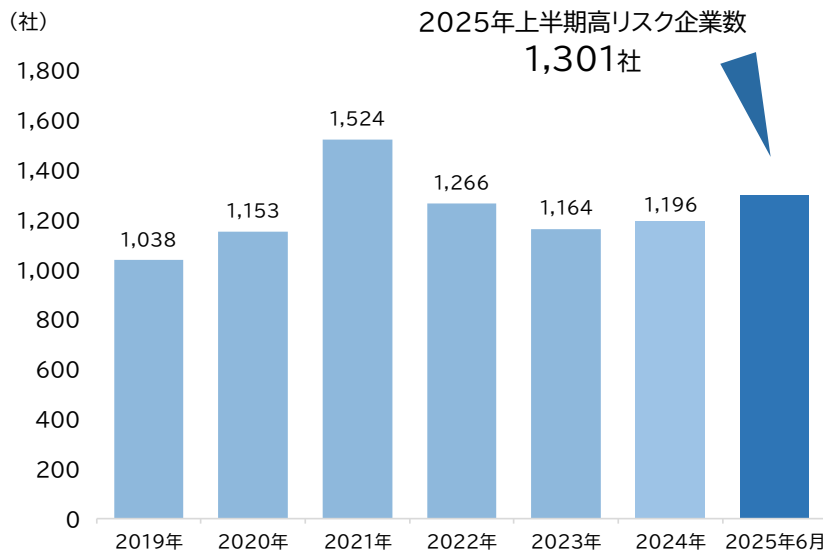
福井県内の2025年上半期の倒産件数は30件(福井県企業倒産集計 2025年上半期報)となり、前年同期から7件増えた。上半期としては2020年(31件)以来の水準となった。物価高、価格転嫁難、人手不足、後継者難、ゼロゼロ融資の返済負担等の影響を受け、特に小規模事業者の倒産が多かった。

そこで、帝国データバンク福井支店では、企業が1年以内に倒産する確率を10段階のグレードで表す指標「倒産予測値」(※)をもとに、2025年2月に続き、特にリスクが高い企業(グレード8~10)を「高リスク企業」ととらえ、分析を行った。

倒産リスクが高い企業は福井県で1,301社、 2024年12月から105社増加

2025年6月時点で高リスク企業は、分析対象の福井県内企業14,442社のうち9.0%にあたる1,301社となった。半年前の2024年12月時点の1,196社と比較すると105社の増加となった。倒産件数が増えるなか、リスクを抱える企業も依然として多く存在する結果となった。

高リスク企業数推移



『製造業』が479社で最多、半年前から109社増加

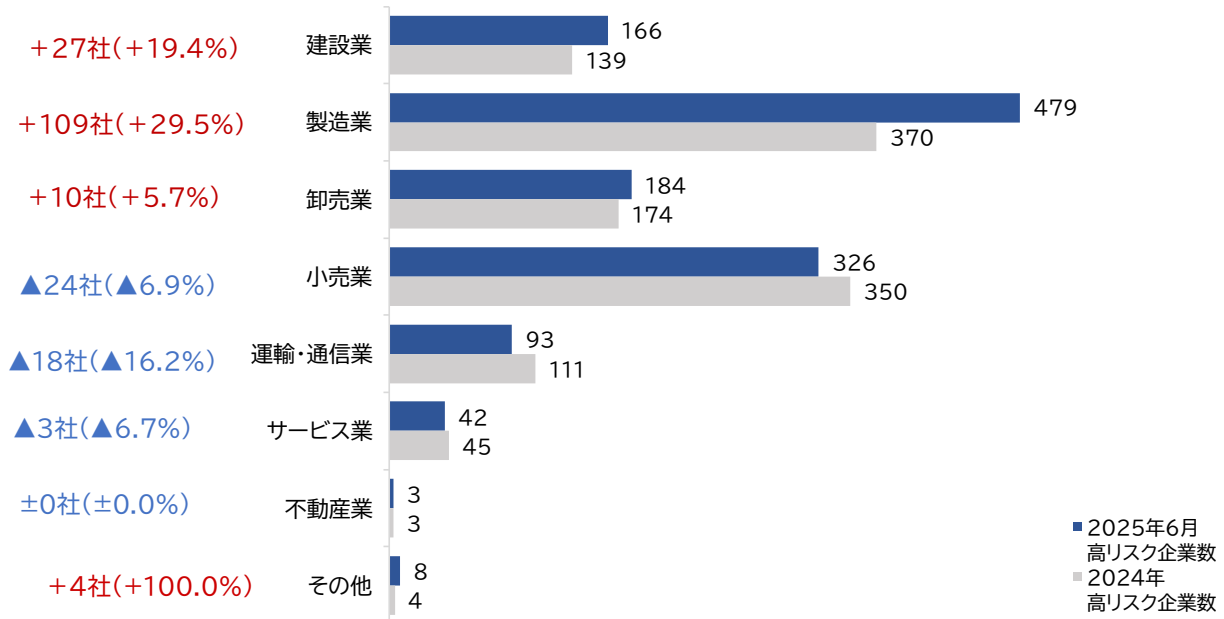
業種大分類別にみると、『製造業』が479社と最も多く、2024年12月と比較すると109社増加した。2024年12月から高リスク企業数が最も増加した業種も『製造業』(479社)の109社で、次いで『建設業』(166社)が27社増、『卸売業』(184社)が10社増となった。

高リスク企業数が最も減少した業種は『小売業』(326社)で24社減少した。次いで『運輸・通信業』(93社)が18社減、『サービス業』(42社)が3社減となった。

業種大分類別 高リスク企業数

福井県

(社)

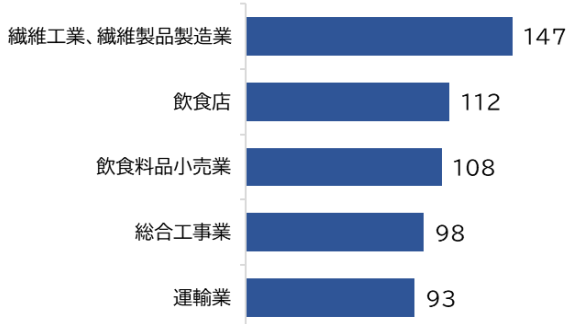


業種を細かくみると、高リスク企業数で最多は「繊維工業、繊維製品製造業」の147社となった。次いで「飲食店」(112社)、「飲食料品小売業」(108社)となったが、業種大分類では2024年12月比で高リスク企業数が減少した『小売業』であったが、業種中分類では「飲食店」「飲食料品小売業」が上位となった。

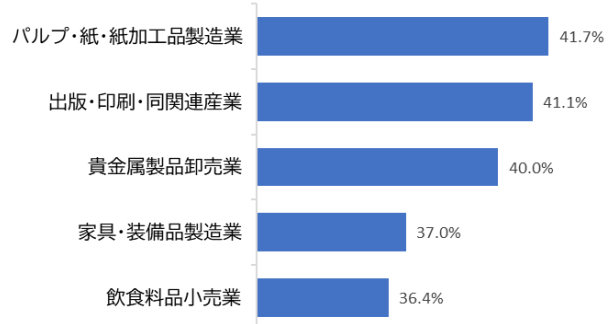
また、業種内の全企業に占める高リスク企業の割合(※出現率)でみると、「パルプ・紙・紙加工品製造業」が41.7%と最も高く、「出版・印刷・同関連産業」が41.1%、「貴金属製品卸売業」が40.0%と続いた。福井県全体の出現率9.0%と比べて、これらの業種は4倍以上となっている。

(左) 高リスク“企業数”TOP5 業種中分類 (右) 高リスク“出現率”TOP5 業種中分類

高リスク“企業数”TOP5 業種中分類



高リスク“出現率”TOP5 業種中分類



※出現率

業種内の全企業に占める高リスク企業の割合

2024 年 12 月からの増加数は「繊維工業、繊維製品製造業」が最多

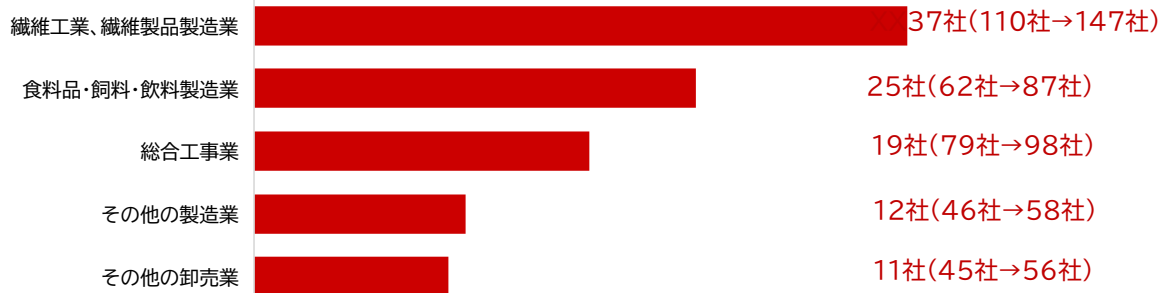
2024 年 12 月と比較して高リスク企業数の変化について分析を行った。高リスク企業数が増加した業種をみると「繊維工業、繊維製品製造業」が 37 社増(110 社→147 社)と最も多く、「食料品・飼料・飲料製造業」が 25 社増(62 社→87 社)、「総合工事業」が 19 社増(79 社→98 社)となった。

リスクが悪化した上位 5 業種のうち、「繊維工業、繊維製品製造業」「食料品・飼料・飲料製造業」「その他の製造業」の 3 業種で製造業が占め、原材料やエネルギー価格の高騰、物流コストの上昇、そして賃上げ圧力という三重苦に直面している。製品価格に十分に転嫁できなかった企業が、収益悪化に陥り、高リスク企業に分類されるケースが増加していると考えられる。3 番目に多い「総合工事業」は、以前から高齢化や人手不足など構造的な問題を抱えるなか、資材価格や人件費の高騰が工事の採算を悪化させ、倒産リスクが顕在化してきているといえよう。

2024 年 12 月比 高リスク企業が増加した業種中分類

リスク悪化

高リスク企業数が増加した主な業種



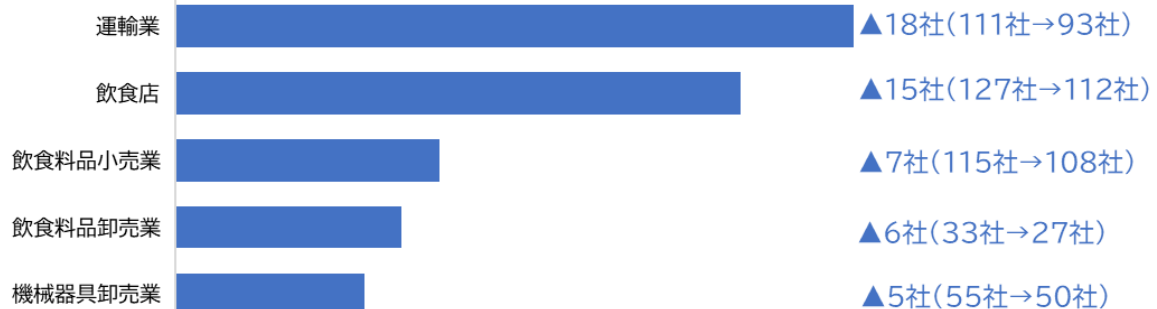
2024 年 12 月からの減少数は「運輸業」が 18 社で最多

高リスク企業数が減少した業種をみると、「運輸業」が 18 社減(111 社→93 社)、「飲食店」が 15 社減(127 社→112 社)、「飲食料品小売業」が 7 社減(115 社→108 社)と続いた。

2024 年 12 月比 高リスク企業数が減少した業種中分類

リスク改善

高リスク企業数が減少した主な業種



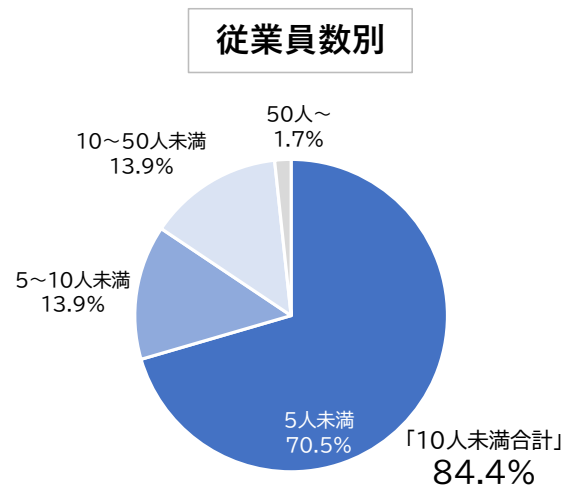
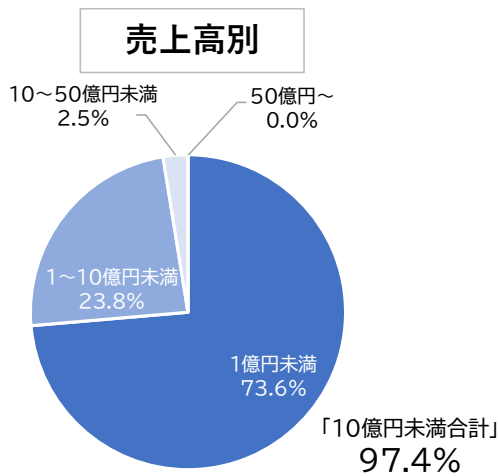
売上高「10 億円未満」が高リスク企業の 97.4%を占める

売上高別に高リスク企業の構成比をみると、「1 億円未満」が 958 社（構成比 73.6%）、「1～10 億円未満」が 310 社（同 23.8%）と「10 億円未満」の企業で全体の 97.4%を占めている。一方、「10 億円以上」でも 33 社が高リスク企業に該当した。

従業員数別も同様の傾向で、「5 人未満」が 917 社（同 70.5%）と最も多く、「5 人～10 人未満」と「10～50 人未満」が各 181 社（同 13.9%）と続き、高リスク企業は小規模企業が圧倒的に多いことがわかる。

（左） 売上高別 高リスク企業数

（右） 従業員数別 高リスク企業数



今後の見通し

2025 年 7 月は福井県内で倒産件数が 5 件発生し、2025 年 1-7 月の累計は 35 件となった。昨年同期と比べると 10 件上回るなか、倒産予備軍といえる高リスク企業は 2025 年 6 月時点で 1,301 社と 2024 年 12 月からの半年間で 105 社増加した。

『建設業』においては、北陸新幹線敦賀延伸以降は案件の絶対量が減少するなかで、人手不足や資材価格の高止まりが構造的な問題として影響を及ぼしている。特に小規模事業者は経営体力の限界に達しつつあり、倒産件数は増加する可能性が高い。『製造業』では、コスト上昇分を価格に転嫁できる企業とできない企業の間で二極化が進行し、特に価格交渉力が弱い中小企業は、原材料費や人件費の上昇に苦しみ、倒産リスクが顕在化しているとみられる。一方で、新技術への投資や DX 推進により生産性を向上させた企業は競争力を強化し、生き残る可能性がある。

高リスク企業が減少し、市場の淘汰が進む「運輸業」や「飲食店」、「飲食料品小売業」においても楽観視はできない。「運輸業」では 2024 年問題によるドライバー不足や人件費高騰が深刻化し、運賃を価格転嫁できない企業は経営難に陥る恐れがあるだろう。「飲食店」や「飲食料品小売業」は、消費者の根強い節約志向を背景に値上げが難しい一方で、物価高や人件費高騰に直面している。コロナ禍からの資金繰り改善が不十分な企業は、再び高リスク企業として浮上することが懸念される。

米国との相互関税 15%の影響、コロナ借換保証の返済本格化、物価高、人手不足など、当面は企業を取り巻く経営環境が好転する兆しは乏しい。これらのリスクが顕在化して複合的に影響しあう形で、中小企業の倒産リスクは高まりする状況が続きそう。企業はコスト構造の抜本的な見直しや適切な価格転嫁、ITの活用による生産性向上、そして人材確保・育成への投資が不可欠である。また、経済的な窮境状態に至る前の早期段階で事業再生支援スキームや外部専門家を活用し、変化に対応することが、厳しい環境を乗り越え持続的な経営を実現するための重要な戦略となりうる。